



**«Modello Strategico di Approvvigionamento
Big Capital Equipment: pay-per-use»**





Il gruppo di lavoro:

Dr.ssa Antonia Eva Rana





Descrizione

Il progetto *Modello Strategico Approvvigionamento Big Capital Equipment* è stato proposto in seno al Master di II livello in Acquisti Sanitari Pubblici c/o l'Università di Parma (Facoltà di Economia) e vuole valutare l'impatto delle modalità di acquisizione delle grandi apparecchiature all'interno delle organizzazioni sanitarie, sia in merito alla qualità delle prestazioni erogate, che per le implicazioni di tipo organizzative e gestionali.

Si è partiti dalla consapevolezza di un mercato oligopolistico, valutando la possibilità di proporre una soluzione innovativa per affrontare le problematiche finanziarie garantendo al tempo stesso conformità normativa ed efficienza operativa, offrendo inoltre, a tutte le organizzazioni la possibilità di accedere alle tecnologie più avanzate (tenendo conto di un modello [HTA];

Il progetto *Modello Strategico Approvvigionamento Big Capital Equipment* ha reso possibile sondare la possibilità di valutare l'efficacia e l'efficienza di una modalità di acquisizione di grandi apparecchiature valutando attraverso un'analisi costi-benefici la sostenibilità del modello pay per use.



associazione
italiana
ingegneri clinici



OBIETTIVO:

E' Tentare d'introdurre un nuovo approccio di procurement nel mondo Sanita' Pubblica, in particolar modo nel contesto dei c.d. BIG CAPITAL, con l'ulteriore effetto aprire maggiormente il mercato ad una maggiore concorrenza e flessibilità; Non trascurando sia l'appropriatezza terapeutica che la sostenibilità finanziaria; Dando inoltre la chance di accesso alle tecnologie anche a quelle strutture sanitarie con budget e personale rridotti o di prossimità territoriale;





Ed risultati verranno,
ne sono certa!

E' un futuribile, dove ed oggi numeri non sono stati ancora generati, tranne alcune certezze, ovvero:
Le Aziende Sanitarie (Tutte) avranno la possibilità di accesso alle tecnologie, senza dover sostenere costi fissi, incotaggiando ad una maggiore cocorrenza il mercato;





*Dr.ssa Antonia Eva Rana
Collaboratore amministrativo in ABS (acquisizione beni e servizi)
ESTAR (Regione Toscana)
eva.rana@libero.it*

